

vielfältig. holz.



VERKAUFSBERATER:IN (80–100%) FURNIER UND SCHNITTHOLZ



Holz ist für dich mehr als ein Werkstoff? Dann lies weiter.

Du liebst die Vielfalt von Holz – seine Maserung, seinen Geruch, seine Geschichte? Du hast Freude am Kundenkontakt und fühlst dich im Verkaufssinnendienst zuhause? Dann könnte Bollinger Furniere genau der richtige Ort für dich sein.

Wir sind ein familiäres Unternehmen mit echter Leidenschaft für Furniere und Schnittholz. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte, kundenorientierte Persönlichkeit mit Herzblut für Holz und einem Gespür für Menschen. Unsere Kundschaft besteht hauptsächlich aus Schreinereien, Zimmereien und Architekturbüros.

Für ambitionierte Persönlichkeiten bieten wir zudem eine klare Perspektive: Bei entsprechender Eignung und Interesse besteht mittelfristig die Möglichkeit, einen Teil des Pensums im Aussendienst zu leisten, einen eigenen Kundenstamm zu übernehmen und mit Firmenfahrzeug und hoher Eigenverantwortung unterwegs zu sein.

DEIN WIRKUNGSBEREICH – HIER GESTALTEST DU MIT

Du...

- *berätst unsere Kundinnen und Kunden telefonisch sowie persönlich in unserem Lager – kompetent, leidenschaftlich und auf Augenhöhe*
- *erstellt Offerten und begleitest die gesamte Verkaufs- und Auftragsabwicklung*
- *arbeitest eng im Team zusammen und übernimmst vielfältige Aufgaben im Tagesgeschäft*
- *sorgst für einen reibungslosen Ablauf und stellst eine hohe Kundenzufriedenheit sicher*
- *unterstützt den Aussendienst administrativ und lernst dabei unsere Kunden, Produkte und Märkte von Grund auf kennen*
- *bearbeitest Reklamationen lösungsorientiert, souverän und zuverlässig*
- *überzeugst im Kundendialog mit Verhandlungsgeschick und Fingerspitzengefühl*

AUS DIESEM HOLZ BIST DU GESCHNITZT

Du bringst mit...

- *eine handwerkliche Grundausbildung mit Holzbezug*
- *oder einen kaufmännischen Hintergrund mit Erfahrung im Holz- oder Werkstoffhandel*
- *echtes verkaufstechnisches Flair und ein sicheres Auftreten*
- *gute Kenntnisse der gängigen Office-Programme*
- *Kommunikationsstärke, Flexibilität und Teamgeist*
- *eine sympathische, offene Art im Umgang mit Kundinnen und Kunden*
- *idealerweise Französischkenntnisse*
- *Staplerpraxis? Ein Plus – aber kein Muss*

WARUM BOLLINGER FURNIERE AG?

- *Du wirst Teil eines familiären, eingespielten Teams, in dem Wissen weitergegeben und Engagement gefördert wird*
- *Dich erwartet ein abwechslungsreicher Arbeitsplatz mit viel Gestaltungsspielraum*
- *Du arbeitest täglich mit einzigartigen Hölzern aus aller Welt*
- *Perspektive statt Stillstand: Bei entsprechender Entwicklung eröffnen wir dir den Weg in den Aussendienst mit eigenem Geschäftsfahrzeug, hoher Selbstständigkeit und langfristiger Verantwortung*

Neugierig geworden?

Dann freuen wir uns sehr auf deine Bewerbung!

Robin Ruetz, Geschäftsführer
Bollinger Furniere AG

BOLLINGER

FURNIERE AG



Alte Winterthurerstr. 9
8309 Nürensdorf

robin.ruetz@bollinger.ch
T +41 79 560 00 43